



iati ile

otelinizden

daha fazla

kazanmanın

5

yolu

profesyonel otel yöneticileri için inovatif satış kanalı yönetimi

Otelinizin doluluk ve karlılık oranlarından memnun değil misiniz



Mevcut satış kanalları ve olanaklarını kullanarak yıllık bir satış planı yaptınız.

Buna rağmen sezon içinde arzu ettiğiniz doluluk ve karlılık oranlarına ulaşmakta sıkıntı mı yaşıyorsunuz?

Belki de artık sürekli tekrarlanan sorunlarınıza **yeni çözümler** bulmanızın zamanı gelmiştir...



1

çok yakın tarih boşlukları



SORUN : Otelinizin forecastında ilerdeki 2-3 gün içinde boşluk mu var?

Mevcut satış kanalınız, siz aksiyon verseniz de, bu aksiyonu müşterinize hemen ulaştırmıyor olabilir.

ÇÖZÜM : IATI de fiyatınızı **anında** güncelleyin, aksiyon girin, doluluklarınızı tamamlayın.

IATI sisteminde yaptığınız fiyat değişiklikleri anında tüketiciye yansır. Böylelikle fiyat avantajınızı kullanıp satışlarınızı anında arttırabilirsiniz.



2

dönemsel nakit akışı sorunları?



SORUN : Otelinizin acil paraya mı ihtiyacı var?

Mevcut satış kanalınız ödemelerinizi gecikmeli ya da vadeli yapıyor olabilir.

ÇÖZÜM : Fiyatınızı analiz edin, daha rekabetçi olun, satışları kendi otelinize çekin, paranızı girişten önce **peşin** alın.

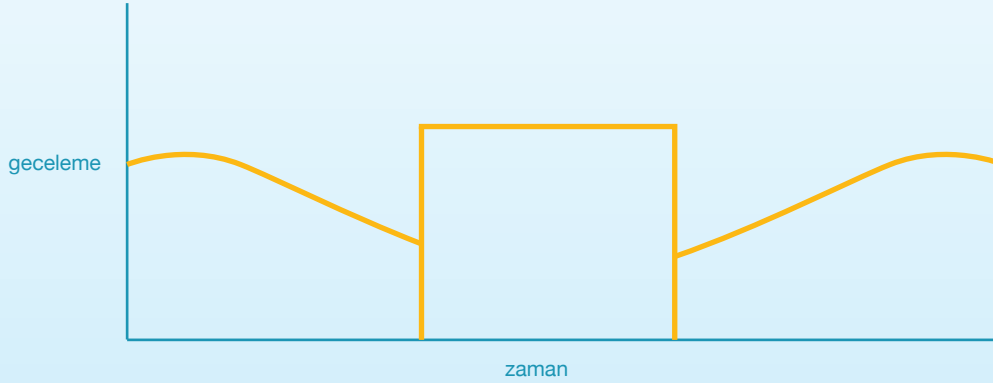
IATI sistemi ile oda fiyatınızı anında değiştirebilir, daha fazla satış yapıp üstelik paranızı girişten önce peşin tahsil edebilirsiniz.

3

grup öncesi ve sonrası boşluk ?



SORUN : Sezon içinde büyük bir grup aldınız, ama öncesi ve sonrası boş mu?



ÇÖZÜM : IATI fiyat ve kontenjan yönetimi sayesinde giriş ve çıkış bazlı **SPO**'nuzu düzenleyin, doluluklarınızı tamamlayın.

IATI sistemi ile ihtiyacınıza en uygun aksiyonu anında çıkabilir, doluluklarınızı istediğiniz tarihlere yönlendirebilirsiniz.

4

son odalara fiyat yükseltme



SORUN : Bu sene erken satışlarınız iyi geçti, acaba odalarınız ucuza mı satıldı?

Mevcut satış kanalınızda fiyatları sezon içinde değiştiremediğiniz için odalarınızı piyasa koşullarının altında bir fiyata satıyor olabilirsiniz.

ÇÖZÜM : IATI ile kalan odalarınızın fiyatını anında yükseltin ve **karlılığınızı** arttırın.

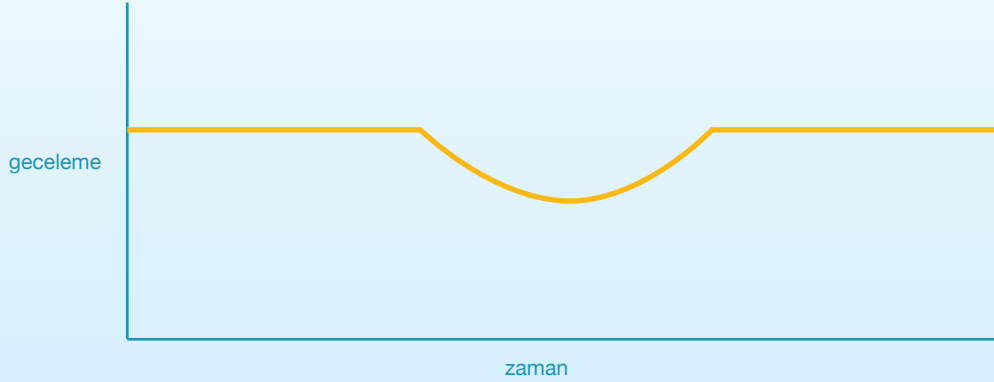
IATI'nin etkin fiyat ve kontenjan yönetimi sayesinde daha az kazandığınız kanallara stop çekip, kalan odalarınızı daha yüksek bir fiyata satabilirsiniz.

5

doluluklarda anlamsız çukur



SORUN : Otel doluluk oranınız çok iyi ama forecastınızda anlamsız bir çukur mu var?



ÇÖZÜM : IATI'de fiyat ve kontenjan yönetimi çok **esnek** sabah 09:00'da aksiyonunuzu girin, satışlarınızı alın, akşam 17:00 de aksiyonunuzu kapatın.

çok yakında...

IATI'de ihtiyaçlarınızı karşılayacak ve karlılığınızı daha da arttıracak yeni ürünler çok yakında hizmetinizde olacak.

Agent by IATI : Müşterilerinize uçak bileti, havaalanı transfer, araç kiralama ve tur hizmetleri de sunabileceğiniz gelişmiş arayüz.

HotelWeb by IATI : Otelinizin web sitesi üzerinden müşterilerinize dinamik paket ürünleri sunabileceğiniz web arayüzü.

HolidayOptimizer by IATI : Otelinizde konaklamakta olan müşterilerin tatillerinin uzatılması veya erken sonlandırılması sonucu tesisinizin karlılığının ve müşteri memnuniyetinin arttırılmasına yönelik araçlar.



siz de daha fazla **kazanmak** için hemen iati sistemine üye olun

size en yakın IATI temsilcisine ulaşmak için :

Antalya, Belek

Oya YURTSEVER
0 530 371 41 05

Kemer

Eralp KİDER
0 530 371 41 11

Alanya, Side

Umut DEMİR
0 530 371 41 00

İzmir, Kuşadası, Çeşme

Orçun SOMAKLAR
0 530 320 8997

Bodrum, Marmaris, Fethiye

Şebnem SÖNMEZ
0 530 371 41 12

Diğer Şehir Otelleri

Sevan OHANYAN
0 530 322 97 68

hotelsupport@iati.com

